

Wir sind eine stark expandierende, im Bereich Industriearmaturen international tätige Tochtergesellschaft der weltweit führenden Unternehmensgruppe AVK, mit über 4000 Mitarbeitern.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin, in Vollzeit

Vertriebsingenieur (m/w)

Ihre Aufgaben:

- selbstständige Marktanalyse und Bedarfsermittlung, Beobachtung des Wettbewerbes, Erarbeitung einer, auf das Zielgebiet abgestimmten, Markt- und Kundenstrategie
- Bearbeitung des nationalen und internationalen Marktgebietes mit allen erforderlichen Akquisitionsaufgaben, gemäß entsprechender Einarbeitung und Schwerpunktvorgaben
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Erstellung von Angeboten
- Kalkulation und Kostenrechnung
- technische Präsentationen mit Reisetätigkeit

Ihre Qualifikationen:

- abgeschlossenes Ingenieur- bzw. Wirtschaftsingenieurstudium, bevorzugt mit Fachrichtung Verfahrenstechnik oder Maschinenbau
- grundlegende wärmetechnische und thermodynamische Berechnungskennnisse im Anlagenbau
- vertriebsorientiertes Denken und Handeln sowie idealerweise Erfahrung im Vertrieb, speziell für den Kraftwerksbereich
- Fundierter technischer Hintergrund
- Kenntnisse im After-Sales-Markt und in den After-Sales-Prozessen
- Verständnis der Komponenten- und Systempreisgestaltungsansätze
- Aufgaben- und Praxisorientierung, analytische Fähigkeiten, strukturierte und fokussierte Vorgehensweise, hohes Maß an Selbstmotivation, effektives Problemlösen
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ERP- System- Kenntnisse von Navision vorteilhaft

Was wir bieten:

- einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- eine leistungsorientierte Bezahlung
- eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- persönliche Betreuung und neue Einblicke in aufregende Themengebiete

KONTAKT

Robert Stein
info@tec-artec.de